

sito online clienti offline

PERCHÉ IL TUO **SITO** NON TI PORTA **CLIENTI**
(E COME **CAMBIARE ROTTA!**)



comunicazione e marketing

JSD
JACKSPIKEDESIGN

i clienti **non scelgono i siti.** **scelgono esperienze.**

ECCO COSA **PUOI FARE DA SUBITO** PER
FAR **FUNZIONARE** IL TUO SITO

Hai un sito.

Lo hai fatto per far conoscere la tua attività.
Ma... i clienti non arrivano.

- ✔ **Nessuna richiesta!**
- ✔ **Nessun contatto!**
- ✔ **Nessun risultato concreto!**

Eppure sei online. Hai fatto tutto quello che "**bisogna fare**".
Ma qualcosa non sta funzionando.

Stai tranquillo... (spoiler) non sei l'unico!"

Succede spesso ad **aziende**, **professionisti** e **attività commerciali** come la "TUA"!
Perché oggi avere un sito non basta!

Serve un sito che sappia **coinvolgere**, **guidare** e **raccontare** chi sei davvero.

Serve un'esperienza di brand!

In questa guida troverai:

- ✔ consigli pratici,
- ✔ azioni immediate,
- ✔ nuovi punti di vista.

Puoi migliorare il tuo sito e renderlo
finalmente uno **strumento che lavora per te!**

E se davvero vuoi cambiare rotta...

Noi di **JackSpike Design** siamo qui per aiutarti con **metodo**, con **visione**,
e con un **pizzico di potenza extra**:

Avrai bisogno di una scarica di energia di 1,21 gigawatt!!!

Quella necessaria per trasformare il tuo sito in un'esperienza che attira clienti.

Continua a leggere

Siamo solo all'inizio del viaggio!!!

JSD
JACKSPIKEDESIGN

Sandro Monteleone
CEO & CREATIVE DIRECTOR

1.
OGGI **NON BASTA** AVERE UN SITO
ONLINE PER ATTRARRE CLIENTI

2.
3 PRINCIPALI **CAUSE** PER CUI
IL TUO SITO NON FUNZIONA BENE

3.
5 AZIONI DA **METTERE SUBITO**
IN PRATICA PER MIGLIORARE IL TUO SITO

4.
COSA SIGNIFICA **AFFIDARTI**
ALLA JACKSPIKE DESIGN

oggi non basta avere un sito online PER ATTRARRE CLIENTI

Il vero problema è che la maggior parte dei siti non lavora per l'azienda:

- ✔ sono semplici vetrine statiche che non attraggono clienti, non costruiscono fiducia e non generano opportunità.
- ✔ Se il tuo sito non ti porta richieste di contatto, preventivi o vendite...
"non è colpa di internet, dei clienti o del mercato."

"è semplicemente perché
non è stato progettato
per funzionare come una
esperienza che converte"



In questa **guida** ti aiuteremo a capire **dove si nasconde il problema** e **cosa puoi iniziare a fare** fin da subito per trasformare il tuo sito da semplice presenza online a vero **motore di crescita**.

il problema:

**avere un sito
≠ avere un sito
che porta clienti**

Quando il sito è
"solo una vetrina":

- ✓ **Attrae visitatori casuali**, non clienti interessati
- ✓ **Non guida il visitatore** a compiere un'azione (contattarti, acquistare, richiedere preventivo)
- ✓ **Non costruisce** fiducia immediata
- ✓ **Non trasmette** un brand forte e differenziante



il risultato?

tante visite, ZERO RISULTATI!

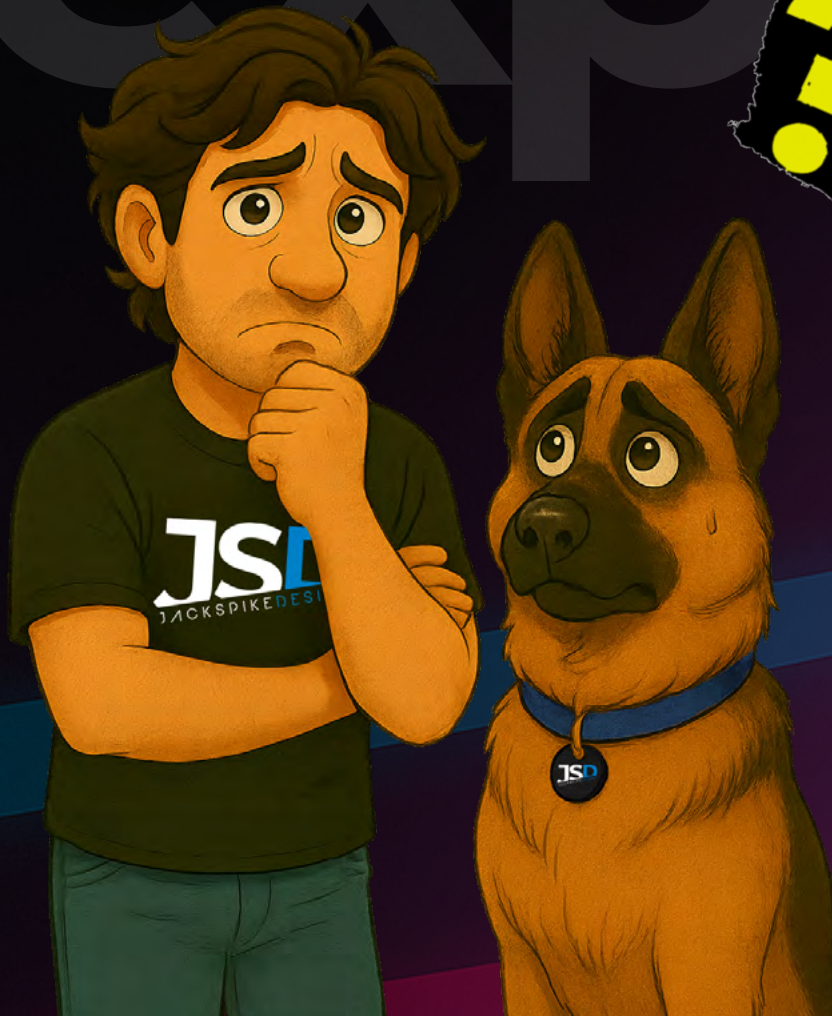
3 principali cause per cui il tuo sito web NON FUNZIONA BENE

1. nessuna strategia chiara

Molti siti sono costruiti pensando solo all'estetica ("Facciamolo bello"), senza uno studio reale su:

- ✓ Chi sono i **clienti ideali**
- ✓ Quali **problemi** vogliono risolvere
- ✓ Come **comunicare** valore in pochi secondi

Senza strategia = senza risultati



2. messaggi vaghi e poco coinvolgenti

Se il visitatore deve "indovinare" cosa offri e perché dovrebbe sceglierti, **se ne va. Oggi il cliente vuole chiarezza immediata:**

- ✓ Chi sei?
- ✓ Cosa fai?
- ✓ Perché sei diverso dagli altri?
- ✓ Cosa devo fare ora?

Messaggi vaghi = clienti che ti dimenticano



3. esperienza utente confusa

Se il sito è lento, complicato da navigare o non ottimizzato da mobile, le persone abbandonano in pochi secondi.

- ✓ **Sito lento?** Clienti frustrati.
- ✓ **Navigazione difficile?** Clienti confusi
- ✓ **Call to action nascoste?** Clienti persi

Esperienza difficile = clienti persi in pochi sec.



5 azioni da mettere subito in pratica

PER **MIGLIORARE** IL TUO **SITO**.
SONO IL **PRIMO PASSO** PER ACQUISIRE **CLIENTI**.

Per ottimizzare il tuo sito, ti serve una **leggera spinta di energia** da **0,3 gigawatt**, sufficiente per "iniziare il viaggio",

fatta da 5 azioni fondamentali

che puoi **iniziare subito a mettere in pratica** e che fanno la differenza tra un sito che sta fermo... e uno che **porta clienti**.





1. parla al cliente, non a te stesso

Il tuo sito non deve raccontare solo chi sei, ma **rispondere a un bisogno**.

Le persone vogliono capire:

- ✓ Cosa puoi **fare** per loro
- ✓ Quali problemi **risolvi**
- ✓ Cosa succede se **scelgono te**

Checklist immediata:

- ✓ Hai una **headline** che parla del cliente?
- ✓ Parli di **benefici** o solo di caratteristiche?
- ✓ Usi un **linguaggio** semplice e diretto?

regola d'oro:

**“Se non parli al cliente, lui non ti ascolta.
Racconta ciò che conta davvero per lui.”**

2. cattura l'attenzione nei primi 5 sec.

Hai poco tempo per colpire il visitatore. Se non capisce chi sei e cosa fai in 5 secondi... è già andato via..

Ecco cosa puoi migliorare subito:

- ✓ Headline chiara con beneficio
- ✓ Sottotitolo con la tua proposta di valore
- ✓ Pulsante visibile con call to action
(es. "richiedi un preventivo, prenota consulenza")

regola d'oro:

"Se entro 5 sec. non capisco cosa fai, chiudo il sito."





3. semplifica il percorso dell'utente

Ogni clic di troppo è un ostacolo.

Più semplice è la navigazione, più alte sono le conversioni.

Cosa devi fare:

- ✓ Riduci il numero di voci nel menu
- ✓ Elimina pagine inutili o dispersive
- ✓ Assicurati che il contatto sia accessibile (es. whatsapp, form, telefono)

regola d'oro:

“Il 70% degli utenti naviga da smartphone: il sito deve essere perfetto anche da mobile.”

4. dai al sito un obiettivo preciso

Un sito generico non serve a nulla.
Ogni pagina deve avere un obiettivo chiaro.

Esempi di obiettivi pagina per pagina:

- ✓ Homepage → creare fiducia e posizionamento
- ✓ Servizi → spiegare in modo persuasivo cosa offri
- ✓ Chi siamo → costruire relazione e autorevolezza
- ✓ Contatti → rendere immediato il prossimo passo



regola d'oro:

“Ogni sezione deve portare l’utente un passo più vicino alla conversione.”



5. costruisci fiducia nelle tue parole

Le persone acquistano da chi si **fida**.

E la fiducia si costruisce con **elementi strategici ben inseriti**.

Aggiungi subito:

- ✓ Testimonianze autentiche
(anche brevi, anche poche)
- ✓ Elementi visivi rassicuranti
(es. clienti serviti, loghi, foto professionali)
- ✓ Promesse concrete e realistiche
(es. soluzioni al problema, prodotti reali)



regola d'oro:

“Se non costruisci fiducia, non costruisci clienti.”

"ti accontenti?!"
lo sai che puoi
avere di più?"



se vuoi davvero
cambiare rotta hai
bisogno di un **maggior**
boost di energia!

Non parliamo di grafica o di moda.
"parliamo di strategia, conversione, fiducia e brand".

E se vuoi che tutto questo sia realizzato con
METODO, VELOCITÀ E RISULTATI TANGIBILI...
il prossimo passo è decisivo, quindi fai bene attenzione!



se scegli la seconda...
Gira la pagina e preparati ad essere
guidato in un "viaggio esperienziale"
che **attira i clienti!**

hai 2 strade davanti a te quale vuoi scegliere?

1. Sistemare da solo

fai quello che puoi e ti "accontenti"
dei risultati incerti che otterrai

2. Cambiare rotta

"affidandoti" a chi lo fa ogni giorno
con metodo e risultati tangibili

0,3 GIGAWATT

ENERGIA DA "SOLO"

- ✓ Poco tempo
- ✓ Idee confuse
- ✓ Paura di sbagliare
- ✓ Competenze limitate
- ✓ Azioni scolgate
- ✓ Risultati incerti

1,21 GIGAWATT

ENERGIA "CAMBIO ROTTA"

- ✓ Direzione chiara
- ✓ Brand riconoscibile
- ✓ Comunicazione coerente
- ✓ Strategia che converte
- ✓ Canali connessi
- ✓ Partner al tuo fianco

cosa significa affidarti alla JSD

HAI SCELTO DI VOLER **CAMBIARE ROTTA**.
ORA **SCOPRI** CHI PUÒ **GUIDARTI NEL VIAGGIO**

Non è solo marketing, è un percorso di crescita senza limiti.
Non compri "un sito web" o "x post su instagram", ma investi
in un **viaggio personalizzato** per valorizzare il tuo **brand**.

Noi di **JackSpike Design** ti accompagniamo con **videocall**,
roadmap e **report** per farti sentire sempre parte del progetto.
Lavoriamo in maniera **agile** e **dinamica**, adattandoci alle
tue esigenze in tempo reale.

cosa ricevi da noi?

Un team che lavora **"con"** te, non **"per"** te.
Un percorso personalizzato basato sugli
obiettivi reali della tua azienda.

Saremo **"partner"** di un **viaggio esperienziale**,
fatto per valorizzare il tuo **brand** e per raggiungere
il **massimo impatto** della tua attività!

*"Vogliamo cambiare il modo in
cui si vive il marketing:
niente pacchetti preconfezionati,
nessuna soluzione standard.
Solo percorsi su misura, pensati
per fare la differenza".*

JSD
JACKSPIKEDESIGN

95%

clienti soddisfatti

e il 5%?

non può fare a meno di noi!

+13

settori esplorati

+15 anni

e non sentirli!

+540

progetti finiti

"il tuo **brand** è
la **prossima** storia
che **vogliamo**
raccontare"

*"Aiutiamo imprese e professionisti
a uscire dal rumore e farsi notare
per ciò che li rende unici.
Connettiamo sito, social e contenuti
in un'unica esperienza di brand".*

JSD
JACKSPIKEDESIGN



brand experience

MASTERY

UN VIAGGIO DI ESPERIENZE
CHE **ATTIRANO I CLIENTI**

Se sei arrivato fin qui, è perché qualcosa nella guida ti ha parlato.
Magari hai già un sito, dei social e fai campagne pubblicitarie.
**Non è questione di volontà: Senza un sistema,
ogni sforzo rischia di restare isolato!**

È qui che inizia il viaggio!

**"non un servizio,
un'esperienza.
non uno strumento,
un percorso."**



Brand Experience Mastery è il nostro metodo.

Ideale per chi vuole smettere di improvvisare e iniziare a comunicare con **strategia, coerenza e personalità**.

E' un'esperienza **unica**, capace di attirare con il proprio "**brand**", i clienti giusti e farli scegliere proprio te.

- ✔ Trovi la tua direzione, prima ancora degli strumenti
- ✔ Costruisci un'identità chiara, solida, coerente
- ✔ Metti in connessione sito, social, contenuti, pubblicità, visione
- ✔ Dai al tuo brand un sistema che parla e lavora per te



per chi è pensato questo **percorso**?

Per te che sei un'azienda, una PMI, un professionista o una start-up...
e ti riconosci in almeno una di queste situazioni:

- ✓ Ti senti poco rappresentato dalla tua comunicazione attuale
- ✓ Hai strumenti sparsi (sito, social, materiali), ma non lavorano insieme
- ✓ Hai fatto investimenti, ma non vedi ritorni concreti
- ✓ Cerchi un **partner affidabile**, non qualcuno che “ti fa il lavoro” e sparisce

non vendiamo servizi... creiamo esperienze

In JackSpike Design ogni esperienza si fonda su **4 pilastri**.
Rendono il tuo brand riconoscibile, desiderabile e scelto.

**COMUNICAZIONE, CREATIVITA',
PROMOZIONE, PERFORMANCE**

Non sono semplici concetti:
sono la struttura su cui costruiamo ogni progetto per trasformare
la tua presenza in "un'esperienza che attira e fidelizza i clienti".

Siamo qui come tuo "partner" nel "**percorso di crescita**"
che il tuo brand merita.





hai attivato i tuoi **1,21 gw**
ora **manca** solo una cosa...
ti servono le **88 mph!**

Se questa guida ti ha acceso qualcosa, aspetta di scoprire
tutto ciò che può fare la **JackSpike Design** per te!

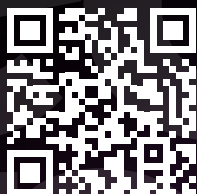
**“Hai già viaggiato nel futuro con la guida.
Noi siamo pronti per farti fare il salto”**

consulenza gratuita

JSD
JACKSPIKE DESIGN

Sandro Monteleone
CEO & CREATIVE DIRECTOR

we create experiences



comunicazione e marketing



PHONE +39 338 65 66 653
INSTAGRAM @jackspikedesign
EMAIL info@jackspikedesign.com
WEBSITE www.jackspikedesign.com